

## Sales Engineer (SALES THES01/2019)

---

Η LEXIS Πληροφορική (www.lexis.gr) ζητά άμεσα **Μηχανικό Πωλήσεων** για το υποκατάστημά της στη Θεσσαλονίκη, με σκοπό το σχεδιασμό και την πώληση τεχνολογικά προηγμένων λύσεων, προϊόντων και υπηρεσιών.

### Βασικοί τομείς δραστηριότητας:

- **Cyber Security**
- **Λύσεις ασύρματης δικτύωσης**
- **Συστήματα Απομακρυσμένης Παρακολούθησης & Data Analytics**
- **Τηλεφωνικά κέντρα IP-PBX & IP τηλέφωνα**
- **Ενεργός εξοπλισμός**

Επιπλέον, η εταιρία δραστηριοποιείται στα συστήματα UPS.

### Προφίλ Υποψηφίου:

Επικοινωνιακός, οργανωτικός και δυναμικός, σε καθημερινή επαφή και συναντήσεις με υπάρχοντες και νέους πελάτες, θα αναζητά νέες ευκαιρίες πώλησης σε Ιδιωτικό και Δημόσιο τομέα, με σκοπό την επίτευξη στόχων.

### Απαραίτητα Προσόντα:

- Πτυχίο Ανώτατης Σχολής Ηλεκτρολόγου Μηχανικού / Μηχανικού Υπολογιστών / Πληροφορικής
- Προϋπηρεσία τουλάχιστον 2 ετών σε αντίστοιχη θέση
- Άριστη χρήση Η/Υ και προγραμμάτων MS Office. Εμπειρία στη χρήση CRM/ERP
- Πολύ καλή γνώση Αγγλικών (επιπέδου Proficiency)
- Δίπλωμα αυτοκινήτου/μηχανής
- Ηλικία έως 35 ετών

### Προσφέρουμε:

Μηνιαίο μισθό, bonus και διαρκείς εκπαιδεύσεις σε ένα μοντέρνο, ευχάριστο και φιλικό εργασιακό περιβάλλον.

Αποστολή βιογραφικών στο email [career@lexis.gr](mailto:career@lexis.gr) με κωδικό θέσης **SALES THES01/2019**.